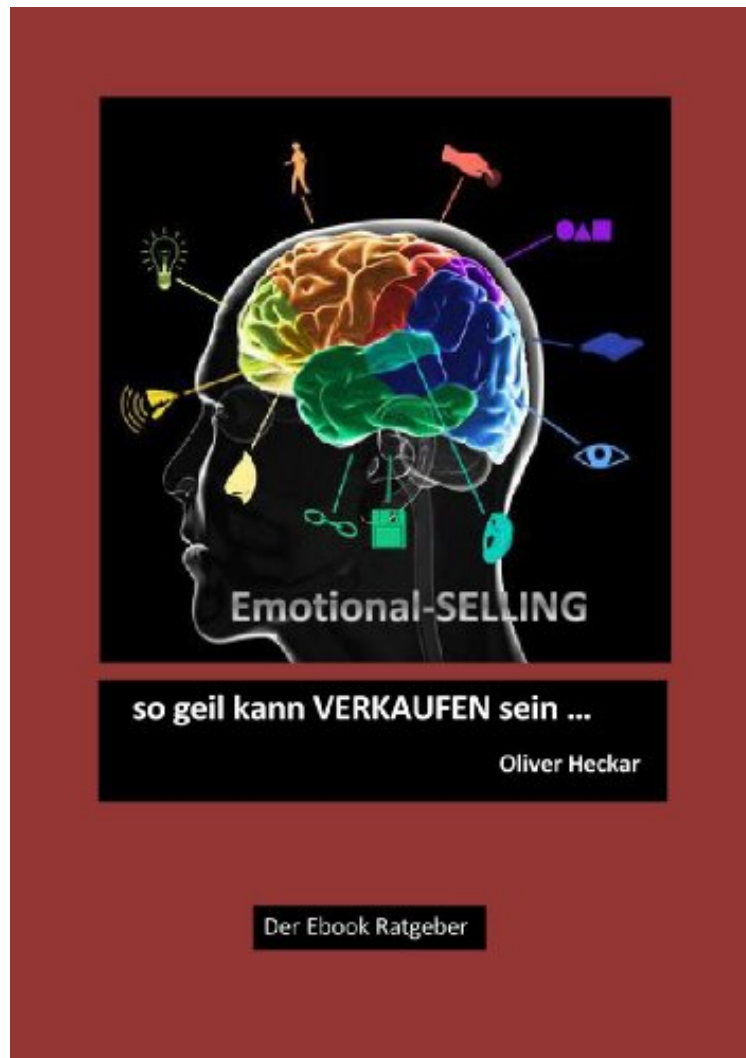


[Free download] EMOTIONAL-SELLING, so geil kann VERKAUFEN sein ...

EMOTIONAL-SELLING, so geil kann VERKAUFEN sein ...

Von OLIVER HECKAR

*Download PDF | ePub | DOC | audiobook | ebooks



[Download](#)

[Read Online](#)

Produktinformation -Verkaufsrank: #332403 in eBooksVerffentlicht am: 2012-11-24Erscheinungsdatum: 2012-11-24File Name: B00ADADEXM | File size: 56.Mb

Von OLIVER HECKAR : EMOTIONAL-SELLING, so geil kann VERKAUFEN sein ... before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised EMOTIONAL-SELLING, so geil kann VERKAUFEN sein ...:

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. super BuchVon vielDas Buch ist leicht zu lesen und nicht langweilig.Manchmmal witzig und doch lehrreich geschrieben.Empfehle jedem das Buch,der im Verkauf taetig ist.

Kurzbeschreibung Dieser Ratgeber richtet sich an alle Verkäufer, und solche, die es werden wollen. Vom Anfänger bis hin zum Profi. Oliver Heckar, selbst seit 25 Jahren im Verkauf tätig, erklärt leicht verständlich, die zurzeit wohl erfolgreichste Verkaufstechnik: Emotional-Selling. Anhand eines realen Kundengesprächs gewährt der Autor uns Einblick in modernste Verkaufsmethoden. Etwas Theorie gepaart mit vielen Beispielen aus der täglichen Berufspraxis, vereinfachen den Einstieg in die Welt des zwischenmenschlichen Verkaufens. Unzählige Tipps und Ratschläge ermöglichen es jedem, in kürzester Zeit, selbst zum Top-Seller zu werden. Wir lernen die 4 Säulen des Emotional-Sellings kennen, um sie später in der Praxis erfolgreich anwenden zu können. Oliver Heckar zeigt uns, wie: Aktives Zuhren, Lesen der Körpersprache, Story-Telling und Empathie uns in Zukunft helfen werden, noch erfolgreicher zu sein, als wir es bisher waren. Aus der Praxis, für die Praxis! Verkaufen mit Erfolgsgarantie! Spätestens, nachdem Sie diesen Ratgeber gelesen haben, werden Sie wissen, wie geil Verkaufen wirklich sein kann.

Kurzbeschreibung Dieser Ratgeber richtet sich an alle Verkäufer, und solche, die es werden wollen. Vom Anfänger bis hin zum Profi. Oliver Heckar, selbst seit 25 Jahren im Verkauf tätig, erklärt leicht verständlich, die zurzeit wohl erfolgreichste Verkaufstechnik: Emotional-Selling. Anhand eines realen Kundengesprächs gewährt der Autor uns Einblick in modernste Verkaufsmethoden. Etwas Theorie gepaart mit vielen Beispielen aus der täglichen Berufspraxis, vereinfachen den Einstieg in die Welt des zwischenmenschlichen Verkaufens. Unzählige Tipps und Ratschläge ermöglichen es jedem, in kürzester Zeit, selbst zum Top-Seller zu werden. Wir lernen die 4 Säulen des Emotional-Sellings kennen, um sie später in der Praxis erfolgreich anwenden zu können. Oliver Heckar zeigt uns, wie: Aktives Zuhren, Lesen der Körpersprache, Story-Telling und Empathie uns in Zukunft helfen werden, noch erfolgreicher zu sein, als wir es bisher waren. Aus der Praxis, für die Praxis! Verkaufen mit Erfolgsgarantie! Spätestens, nachdem Sie diesen Ratgeber gelesen haben, werden Sie wissen, wie geil Verkaufen wirklich sein kann.